

神戸電子専門学校 2019年度シラバス

■科目基本情報

科目名	ビジネスキャリア	科目コード	8250
シラバスコード	193B31-8250		
授業時数/週	2時間		
開講年次・学期	1年・通期		
必修/選択区分	必修		
担当教員	渡邊 由也		
教員の實務経験	實務経験のある教員による授業科目		
職業実践専門課程 備考		連携企業等	

■科目詳細情報

授業概要	職務を遂行する上で必要となる知識の修得と実務能力の評価を行う。 また、就職活動に向けた意識付けや自己分析、業界分析の手法を学ぶ。
到達目標（前期）	ビジネス・キャリアの資格対策を通して、業務におけるBtoC、BtoBの理解する一般的なビジネスマナーから応用までを指導して、知識と実務能力を習得する。
到達目標（後期）	ビジネス・キャリアの資格取得により、職務遂行上で必要な知識を習得する。書類作成やプレゼンテーション、面接等の就活スキルを習得する。
授業方法	講義・グループ学習・課題
実践的教育の内容	ビジネスマナー・就活スキル・ビジネス・キャリア試験対策
評価方法（前期）	ビジネス・キャリア3級の模擬試験点数によって評価 (到達度合いにより5段階で評価)
評価方法（後期）	実技（グループワーク）50% 課題提出（履歴書、ES）30% レポート提出（業界研究、職業研究）20%
授業外における学修	特に無し
授業計画（前期）	第1週 営業管理基礎① 営業パーソンの役割と認識
	第2週 営業管理基礎② 営業パーソンの自身の営業活動計画
	第3週 営業管理基礎③ 営業パーソンの自身の管理
	第4週 営業管理基礎④ 営業知識基礎
	第5週 営業管理基礎⑤ 営業知識応用
	第6週 営業管理基礎⑥ 営業技術基礎
	第7週 営業管理基礎⑦ 営業技術応用
	第8週 営業管理基礎⑧ 与信管理基礎
	第9週 営業管理基礎⑨ 与信管理応用
	第10週 営業管理基礎⑩ 債権保全
	第11週 営業管理基礎⑪ 債権回収
	第12週 営業法務基礎① 契約法務基礎
	第13週 営業法務基礎② 契約法務応用
	第14週 営業法務基礎③ 消費者保護基礎
	第15週 営業法務基礎④ 消費者保護応用
	第16週 営業法務基礎⑤ 公正で自由な競争
	第17週 営業法務基礎⑥ 公正で自由な競争

神戸電子専門学校 2019年度シラバス

授業計画（後期）	第18週	自己分析① 自己分析シートの作成と理解
	第19週	自己分析② グループワークを用いた他己評価を行う
	第20週	応募書類① 履歴書、ESの作成
	第21週	応募書類② 履歴書、ESの作成
	第22週	業界研究 各業界の特徴を講義形式で伝える
	第23週	職業研究 ビジネス分野の主な就職先（営業・事務・販売）の講義を行う
	第24週	就職活動① 流れや選考内容について
	第25週	就職活動② 就活における事前準備
	第26週	グループディスカッション① 一般企業の選考例を用いた内容で基礎実践
	第27週	グループディスカッション② 一般企業の選考例を用いた内容で応用実践
	第28週	グループワーク① 一般企業の選考例を用いた内容で基礎実践
	第29週	グループワーク② 一般企業の選考例を用いた内容で応用実践
	第30週	グループディスカッション・グループワーク① 一般企業の選考例を用いた内容で基礎実践
	第31週	グループディスカッション・グループワーク② 一般企業の選考例を用いた内容で応用実践
	第32週	ビジネスマナー 言葉遣い、礼儀、服装、電話応対等の講義
	第33週	面接練習① 学生同士での相互面接練習基礎
	第34週	面接練習② 学生同士での相互面接練習応用
教科書・教材	株式会社社会保険研究所 ビジネス・キャリア営業3級 ISBN104789498034	
参考文献・資料	「特になし」	
履修上の留意点	「特になし」	