

科目シラバス 2024年度

--

■科目基本情報

科目名	ビジネスプレゼンテーションⅡ	科目コード	8240
授業時数/週	3 時間/週	年次・学期	2 年 ・ 後期
必修/選択区分	必修	授業形態	演習
担当教員	西川 直輝 <small>ロ</small>		
教員の実務経験	有：実務経験のある教員による授業科目	実務経験職種	販売職
職業実践専門課程		連携企業等	
備考			

■科目詳細情報

授業概要	様々なビジネスシーンを想定し、数多くの演習に取り組み、スライドや資料の作成、実演を通して、プレゼンターとしてのトレーニングをくり返し行う。社会実践を意識したプレゼンを行う。											
到達目標	効率的、効果的、論理的にプレゼンテーションを行い、聞き手が納得し、行動を起こしてもらえるプレゼンテーションができるようになる。											
授業方法	実習と実技 テーマに沿ったプレゼンテーションの準備と実施											
実践的教育の内容	販売職では商品やサービスを魅力的にプレゼンテーションする能力が求められる。授業では、プレゼンテーションの技術や効果的なコンテンツ作成方法を学ぶトレーニングを行っている。											
成績評価方法	筆記試験 定期試験	0%	筆記試験 小テスト	0%	実技試験	50%	課題評価	25%	平常評価	25%	合計	100%
	実技 クラス内または外部会場での発表を評価する。発表は各項目ごとに5段階で評価する。課題については指示通り作成されているか5段階で評価する。											
授業外における学修												
教科書・教材	特になし											
参考文献・資料	特になし											
履修上の留意点	特になし											
授業計画	第1週	ビジネスプレゼンテーション講義① 簡潔に話す										
	第2週	ビジネスプレゼンテーション講義② 印象深く話す										
	第3週	ビジネスプレゼンテーション講義③ わかりやすく話す										
	第4週	ビジネスプレゼンテーション講義④ 目線・アイコンタクト										
	第5週	ビジネスプレゼンテーション講義⑤ 身振り手振りジャスチャー										
	第6週	プレゼンテーション実習① 第1回プレゼンテーション準備 (テーマ ビジネスマナー研修)										
	第7週	プレゼンテーション実習② 第2回プレゼンテーション準備 (テーマ ビジネスマナー研修)										
	第8週	プレゼンテーション実技③ プレゼンテーション実施 (テーマ ビジネスマナー研修)										
	第9週	プレゼンテーション実習④ 第1回プレゼンテーション準備 (テーマ 神戸の秋イベント企画)										
	第10週	プレゼンテーション実習⑤ 第2回プレゼンテーション準備 (テーマ 神戸の秋イベント企画)										
	第11週	プレゼンテーション実習⑥ 第3回プレゼンテーション準備 (テーマ 神戸の秋イベント企画)										
	第12週	プレゼンテーション実習⑦ プレゼンテーション実施 (テーマ 神戸の秋イベント企画)										
	第13週	成果発表会① 第1回成果発表会準備										
	第14週	成果発表会② 第2回成果発表会準備										
	第15週	成果発表会③ 第3回成果発表会準備										
	第16週	成果発表会④ 第4回成果発表会準備										
	第17週	成果発表会⑤ 成果発表会実施										